

# Forum Gourmand

INTERPROFESSIONNEL



## Diversifier les activités & les produits d'une exploitation apicole

### Les grandes étapes

✓ 1980

Installation progressive  
en complément d'une activité salariée.

✓ 1990

Installation professionnelle ;  
adhésion aux Fermiers du Mézenc.

Création d'une boutique aux Estables  
en complément du lieu de vente à Freycenet-Latour ;  
montée en puissance d'une activité d'animation  
auprès de groupes de vacanciers.

✓ 2007

Déménagement de toute l'entreprise aux Estables.



Contact :  
**Gérard Fargier**  
43150 Les Estables  
Tel : 04.71.08.34.70



### Description et origine du projet ?

Mon métier est une passion. J'ai monté mon exploitation progressivement en fonction de mes capacités financières d'investissement. La situation actuelle de mon entreprise a un rapport essentiel avec la station touristique des Estables : mon installation désormais unique dans ce village est la conséquence de ce que j'ai constaté dans mon activité, à savoir que les touristes et autres vacanciers constituent 90% de ma clientèle. En disposant de deux lieux de vente aux Estables (Fermiers du Mézenc et boutique personnelle), je réussis à capter à la fois des clients de passage et des gens qui séjournent plus longtemps. Mes locaux désormais rassemblés aux Estables sont facilement accessibles par exemple aux groupes et aux classes découvertes que je reçois.



### Diversifier mes produits et mes services

J'emploie chaque été un salarié saisonnier pour m'aider à l'extraction et dans les projets que je mets en œuvre ou que j'envisage. Ces projets vont justifier pleinement un emploi nouveau pour mon épouse, notamment pour recevoir les groupes tant l'hiver que l'été ou pour la fabrication des pains d'épices. Pourquoi pas de nouveaux produits « maison » comme le nougat, les bonbons ? Pourquoi ne pas réfléchir à un nouveau développement autour de l'hydromel de plus en plus demandé ? Comment mieux identifier mes produits avec le terroir du Mézenc ?



### Des problèmes à résoudre

L'organisation du travail, l'acquisition de nouvelles compétences sont sans doute des questions très importantes qu'il nous faudra régler afin que ces projets puissent se mettre en œuvre dans les meilleures conditions.

### Quelques chiffres clés...

350 ruches

50% du chiffre d'affaires  
à la boutique des Estables  
(vente de produits, accueil  
et classes découvertes)



- Pôle d'Excellence Rurale du Massif Mézenc-Gerbier -

Action cofinancée par le Ministère de l'Agriculture et les Chambres d'Agriculture d'Ardèche et de Haute-Loire.